

CURRICULUM

Ing. Benard Torres CEO



- **Datos Personales:**

| | |
|-----------------------|---|
| Apellido y Nombre: | Benard Torres |
| Pasaporte Brasileiro: | GB344293 |
| Estado Civil: | Casado |
| Fecha de Nacimiento: | 8 de enero de 1956 |
| Lugar de Nacimiento: | Bambui; Minas Gerais; República de Brasil |
| E-mail: | btorres@enerhydra.com |

- **Educación:**

Master:

- MBA en Plataforma BIM.**
Universidad Paulista (UNIP) São Paulo- Brasil de 2019-2021
- MBA en Gestión Empresarial.**
Universidad Federal de Rio de Janeiro- Brasil de 2003-2005
- Máster en Dirección de Proyectos.**
Universidad Benito Juarez – México de 2015 a 2018
- Certificación PMP. 2010**

Universitaria:

Ingeniero Civil.
CREA – Colegio de Ingenieros de Brasil N.º 21.894/D MG

| | | |
|-----------------|-------------|----------------------------------|
| Idiomas: | Castellano: | Nativo |
| | Portugués: | Nativo |
| | Ingles: | habla, lee, escribe (Fluente) |
| | Frances: | habla, lee, escribe (Intermedio) |

- **Habilidades:**

Ingeniero Ejecutivo con más de 20 años conquistando nuevos contratos de implantación de proyectos relevantes en varios países, desde la fase de diagnóstico, estructuración del negocio, estudio de factibilidad, ingeniería, mejoras tecnológicas, soluciones financieras, elaboración de propuestas, acuerdos comerciales con proveedores de materiales y equipamientos, construcciones, montaje electromecánico, puesta en marca y operación. Responsable por el desempeño de esos nuevos contratos y el cumplimiento de las ISO.

Experiencia para equilibrar los intereses del cliente, de los accionistas y de los “stakeholders”. Siempre con responsabilidad social, respeto a la cultura y al medio ambiental de la región, trabajando con la ética, la legalidad y la transparencia.

Creación de estrategias nítidas para alcanzar los objetivos, identificando los principales impulsores de cada negocio, identificando los puntos fuertes y débiles del mercado en cada sector de la economía, para elegir las mejores oportunidades y perpetuar la existencia de la empresa.

Gestión de Contratos en las áreas de energía (hidroeléctrica, termoeléctrica, eólica y fotovoltaica), petróleo y gas, infraestructura (transportes, saneamiento y servicios públicos) y comercial (Shopping Centers, Agrohoppings y real estate); con diferentes tipos de contratos tales como APP (Asociación Público-Privada), BOT, EFBOT, Turn Key, EPC, Acuerdos de Alianza, Privatización y Concesión, revisión de proyecto para mejorar el producto final; acuerdos adicionales, reclamos administrativos y acciones judiciales, buscando siempre el equilibrio económico y financiero de los contratos.

Capacidad de pensar de forma analítica para el cumplimiento de metas, desarrollo de relaciones de trabajo eficaces, habilidad para negociaciones, comunicación transparente, adaptabilidad a nuevas funciones y nuevos ambientes, buena interlocución, creatividad, argumentación y flexibilidad.

• **Actividad Laboral (Periodo - Cargo / Cliente / Proyecto):**

Enerhydra Corp

Desde el 07/2016 a la fecha

Empresa Americana con actuación internacional en las áreas de energía eléctrica generada por fuentes renovables.

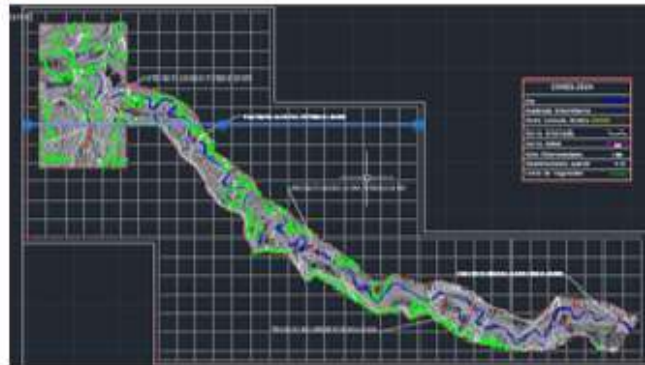
Presidente Ejecutivo y socio director

- Organización de la empresa, planificación estratégica, contactos comerciales, estudio del mercado.
- Actividades técnicas en el área de estudios iniciales, prefactibilidad, factibilidad, diseño básico, diseño de detalle, supervisión de construcción civil y montaje electromecánico, suministro de materiales y equipos, puesta en marcha, en Proyectos de generación, transmisión, distribución y venta de energía eléctrica, en toda América Latina.
- Estructuración del Proyecto Eólico Minas de Huasachaca de 50 MW, Proyecto Hidroeléctrico Rio Arma de 174 MW en Colombia y Nueva Esperanza de 210 MW en Perú.
- Ingeniería de las Centrales Hidroeléctricas Achiotal, Cachaco, Isidro Ayora, Rio Negro, Miravalle y Machinaza Bajo de 50 MW cada una, totalizando 300 MW.
- Elaboración de Due Diligence para empresarios del mercado de energía eléctrica en Ecuador, Perú y Colombia.

DESCRIPCIÓN DE LOS PROYECTOS

Proyectos en cascada sobre el rio Mira

1. Proyecto hidroeléctrico Cachaco 50 MW
2. Proyecto hidroeléctrico Achiotal 50 MW
3. Proyecto hidroeléctrico Isidro Ayora 50 MW
4. Proyecto hidroeléctrico Rio Verde 50 MW
5. Proyecto hidroeléctrico Miravalle 50 MW



Proyecto sobre el rio Pastaza

6. Proyecto hidroeléctrico Rio Negro 46.775 MW



Proyecto sobre el rio Machinaza

7. Proyecto hidroeléctrico Machinaza Bajo actualmente de 11 MW pero por caudal disponible puede llegar a 30 MW.



PPP BIM consultoría e Ingeniería Ltda. - Presidente

Desde el 19/11/2019

Nueva empresa brasilera de Consultoría y estudios de factibilidad técnica y económica, y implementación de APP Asociación Publico Privada.

- Estudio de factibilidad técnica y económica de proyectos.
- Definición y actuación de las mejores soluciones de contratación.
- Planeamiento de las etapas de implantación de proyectos.
- Fiscalización y dirección de contratos en términos técnicos y económico/financiero.
- Intervención de contratos de APP y Concesiones.

Prefectura Municipal de Paulista - PE

10/2018 – 01/2020

La cuarta más grande municipalidad del Estado Pernambuco – Noreste de Brasil

Secretario Municipal de Infraestructura, Servicios Urbanos y Medio Ambiente

- Fiscalización del contrato de recolección de basura y limpieza urbana, de US\$ 150 millones.
- Interventor administrativo y estudio de los motivos de caducidad del contrato.
- Preparación de la nueva licitación de servicios públicos de recolección de basura y limpieza de la ciudad.



Constructora Queiroz Galvao

07/2011 – 07/2016

Empresa Brasileira con actuación internacional en el área de construcción pesada y negocios.

Director Comercial

- Liderando a los profesionales y técnicos brasileños y extranjeros, así como a la mano de obra local.
- Responsable por la búsqueda de nuevos contratos, estructuración y preparación de propuestas de grandes proyectos, con negociaciones finales con clientes para contratación, tales como Parque Eólico la Guajira, Central Termoeléctrica a Carbón en Zulia, Auto Pista San Cristóbal, Santo Domingo el Piñal, Refinería
- Acompañamiento del desempeño de nuevos negocios visando a la satisfacción del cliente, de los accionistas, los “stakeholders” en los aspectos social, cultural y medio ambiental, estudio de bases y especificaciones de licitación, contactos con gobiernos y grandes empresas, bancos y empresas de fomento, aseguradoras, proyectistas, sindicatos, suministradores de materiales y equipos.
- Gestión de contratos, seguimiento de recibimiento de facturas dentro del plazo contractual, revisiones de proyectos para mejorar el producto final, adendas contractuales, reclamos y acciones judiciales y administrativas buscando siempre el equilibrio económico financiero de los contratos.
- Considerando la compleja situación económica de Venezuela y actuando con flexibilidad y persistencia, tuvimos adjudicación de grandes contratos, donde obtuvimos los mejores resultados de la empresa por país en términos de facturación y rentabilidad.
- Logró en 4 años, de US\$ 1,5 B en contratos en el área de Centrales Hidroeléctricas, Riego y Petróleo & Gas.
- Involucramiento en los aspectos políticos, técnico y financiero.
- Identificación y negociación de soluciones para obtención de garantías internacionales de financiamiento.



Complejo Hidroeléctrico Uribante Caparo

Proyecto de presurización de gas a 9000 libras

Director Comercial – Región Andina (Perú/Bolivia y Ecuador)

- Responsable por la ampliación de los negocios de la empresa en la región Andina.
- Búsqueda, estructuración y preparación de propuestas de nuevas oportunidades, negociaciones finales con clientes para contratación.
- Análisis de bases y especificaciones de licitación, contactos con gobiernos y grandes empresas, bancos y empresas de fomento, proyectistas, sindicatos, suministradores de materiales y equipos.
- Acompañamiento de la marcha de nuevos negocios visando a la satisfacción del cliente, de los accionistas y de los “stakeholders” en los aspectos sociales, culturales y medio ambientales, considerando la ética, la legalidad y la transparencia (compliance).
- Gestión de contratos, revisiones de proyectos para mejora del producto final, contratos complementarios, reclamos, acciones judiciales y administrativas buscando siempre el equilibrio económico financiero de los contratos.
- Obras obtenidas: Estación de Tratamiento de Agua Potable de Huachipa,



- Proyecto Hidroeléctrico y de Riego de Alto Piura,



- Carreteras Tingo María/Puente Chino - Huánuco, Chongoyape/Chota e Cochabamba/Llama – Cajamarca



- Interoceánica Trecho 4, Azángaro – Ñambari - Puno



- Roboré – El Carmen en Bolivia, totalizando US\$ 1,2 B.
- Estudio de varios proyectos de infraestructura importantes para Perú, reflejados en mayor facturación de la empresa en esa región.

EMSA Empresa Sud Americana de Montaje S.A.

09/2006 - 10/2007

Empresa brasilera de saneamiento e infraestructura.

Director Comercial – São Paulo

- Responsable por el gerenciamiento de las actividades de la oficina regional de la empresa.
- Levantamiento, organización y análisis de propuestas, acuerdos previos y negociaciones finales con clientes para contratación.
- Participación en la ampliación de nuevos negocios para atender las necesidades del cliente, de los accionistas, de los “stakeholders”) en los aspectos sociales, culturales y medio ambientales, considerando la ética, la legalidad y la transparencia (Compliance).
- Análisis de bases y especificaciones de licitaciones, contactos con gobiernos y grandes empresas, bancos y empresas de fomento, proyectistas, sindicatos, suministradores de materiales y equipos.
- Gerenciamiento de contratos con el seguimiento de recepción de facturas al día, revisiones de proyectos para mejora del producto final, contratos adicionales, reivindicaciones, acciones judiciales y administrativas buscando siempre el equilibrio económico financiero de los contratos.
- Proyectos obtenidos: Mantenimiento de la tubería de distribución de agua potable y de saneamiento, para la región al este de la ciudad de São Paulo, atendiendo a más de 2 millones de personas, aductora de Jaraguá, Autopista Rodoanel Sul, totalizando R\$ 500 M.
- Negociación de contratos de APP (Asociación Público Privada) en el área de saneamiento junto a Municipalidades del interior del Estado de São Paulo.

Director Comercial de los Estados Rio Grande del Norte, Minas Gerais, Goiás y Tocantins

- Responsable del área comercial, en el gerenciamiento del desempeño de nuevos negocios visando a la satisfacción del cliente, los accionistas, los “stakeholders” en los aspectos sociales, culturales y medio ambientales, atendiendo a la ética, a legalidad y la transparencia (compliance).
- Análisis de bases y especificaciones de las licitaciones, contactos con gobiernos y grandes empresas, bancos y empresas de fomento, proyectistas, sindicatos, suministradores de materiales y equipos.
- Identificación, estructuración y preparación de propuestas, acuerdos preliminares y negociaciones finales con clientes para contratación.
- Gerenciamiento de contratos con el seguimiento de recepción de facturas al día, revisiones de proyectos para mejoras del producto final, contratos complementarios, reclamos, acciones judiciales y administrativas buscando siempre el equilibrio económico financiero de los contratos.
- Proyectos obtenidos: Proyecto de Abastecimiento de Agua de “Agreste do Trairi”



- Planta de Tratamiento de aguas servidas, ETE Onça de 6 m3/s,



- Ampliación de 6 a 12 m3/s de la Planta de Tratamiento de agua potable de Rio de las Velhas en Nova Lima, para abastecimiento de Belo Horizonte,



- Carreteras ES-181, Trecho Alegre / Alto Calçado e ES-391, Trecho Conceição Muqui / Mimoso del Sur, Carretera GO-244, BR-158, Plan de Desarrollo Regional Trecho 4 em Goiás, Av. Leste Oeste em Goiânia. Infraestrutura Urbana em Rio Verde: Avenidas sanitarias, calles, canalizaciones de ríos, plazas, etc. Carreteras TO-020, TO-050, 807 casas con el sistema “Tijolito” em Palmas;
- Campus de la Universidad de Tocantins – Unitins, totalizando R\$ 1.0 B.



Egesa Engenharia S.A.

03/2000 - 02/2005

Empresa brasileira con actuación en todas las regiones de Brasil.

Director Regional, Goiás, Tocantins, Pará, Amapá, Amazonas y Maranhão.

- Responsable por la obtención de nuevos contratos, actuando desde la compra de los pliegos, cotización de precios, determinación de la composición de los precios unitarios, preparación de la propuesta, después de la obtención del contrato, gerenciamiento del desempeño de nuevos negocios visando a la satisfacción del cliente, los accionistas y los interesados “stakeholders”, garantizando la rentabilidad, el cobro al día, la presentación de cuentas, los reclamos la presentación de cuentas, las acciones judiciales y administrativas.
- Obtención y acompañamiento de las obras: **PA-** Proyecto Macro Drenaje de Belém,



Belém Metr pola da Amaz nia - Macrodrenagem da Baci...
es-la.facebook.com



BID libera US\$ 125 milh es para obras de macrodren...
g1.globo.com

- Proyecto Alvorada Lotes 6 y 8, llevando saneamiento básico a las ciudades del interior de la región Amazónica y la Isla de Marajó;

Carretera

Transamazônica, BR-230 Trecho 03 – Pacajá - 63 km, São Domingos do Araguaia – 43 km y puente de 1 km sobre el Rio Araguaia; Carretera BR-153 – Marabá Trecho 1, 65 km,



- Saneamiento, Infraestructura Urbana y Puerto Fluvial en la ciudad de Barcarena; Obras industriales en Alunorte – Empresa Privada de Aluminio en Barcarena; Obras de emergencia para mantenimiento de la carretera Transamazônica BR-230 Trecho 01, Estrada Municipal Inter praias de 15 km junto a la Municipalidad Santarém. **TO:** Carretera Transamazônica BR-230 – Nazaré, estrada BR-242 – Peixe, carretera BR-153 – Wanderlândia - Xambioá, carretera BR-235 – Pedro Afonso, carretera BR-010 – Sta. Maria – Trecho 02, Carretera Palmas Taquaralto, Proyecto de Riego Sampaio en el norte del Estado. **GO:** Carretera BR-414 Cocalzinho - Niquelândia, - Itumbiara, BR-080 Lote 02; **AP:** Carretera BR-156 Oiapoque - Calçoene, lote 03 e 04, de 156 km, Infraestructura Urbana en la ciudad de Oiapoque, Infraestructura Urbana del Canal de Beírol en Macapá, obras de emergencia en la carretera BR 156. **MA:** Carretera MA-106 Santa Helena / Turiaçu, totalizando R\$ 1,3 B.

Autopista BR-153 Brasília - Anápolis y Abadiânia: - GO

Proyecto de Irrigación Sampaio – Tocantins –



Consultores Consultoria Ltda.

08/97 - 02/2000

Empresa brasileira con actuación en el Estado de Goiás.

Presidente y Socio Director.

- Asesoría a diversas empresas del Estado Goiás, en la elaboración de propuestas en licitaciones basadas en la ley 8.666, de obras de carreteras, autopistas, centrales hidroeléctricas, estaciones de servicio, obras industriales, aeropuertos, gimnasio de deportes y puentes.
- Acompañamiento del desarrollo de las obras, tanto en términos técnicos como en términos de costo. Elaboración de informes gerenciales, planificación y control.
- Facturación, cobranza y presentación de cuentas, visando cobros al día y reclamos buscando el equilibrio económico financiero de los contratos, acciones judiciales y administrativas.
- Obras obtenidas y gerenciadas: Carretera GO-156, Trecho Morro Agudo / Itapuranga, 39 Km, Carretera GO-156, Trecho Crixás / Uirapuru, 33 Km, Contorno Noroeste de Goiânia, 50 Km, , Carretera GO-319, Trecho Vicentinópolis / Trevo do Abacaxi, 30 Km, Carretera GO-419, Trecho Morrinhos / GO 419, 20 Km, junto a DERGO, AGETOP, CRISA e DNIT (por Convenio). Implantación Industrial de Puestos de Gasolina en supermercados Carrefour, totalizando R\$ 750 M.
- Carretera BR-158, Trecho Caiapônia / Piranhas, 67 Km



- Estudios finales de la Central Hidroeléctrica Serra da Mesa para Eletrobrás en Minaçu - GO



- Pista del Aeropuerto de Formosa - GO



Consorcio G12 Ingeniería:
Obra del Gimnasio de
Deportes de Goiânia para
12 mil personas, junto al
CRISA.



Implantación de la Unidad Industrial de Alimentos Sakura em Ouvidor – GO



Contorno Noroeste de Goiânia, 50 Km

Ivai Engenharia de Obras S.A.

09/85- 07/91

Empresa Paranaense con actuación en Brasil.

Ingeniero Jefe del Departamento de Planificación y Control; Gerente de Construcción.

- Práctica profesional en todas las actividades de ingeniería civil con vivencia directa en la ejecución de las obras desde los obradores de estas.
- Elaboración de la Planificación ejecutiva, definiendo fases de obras, dimensionamiento de equipos, especificaciones y compra de materiales utilizando las herramientas de PMI a través de Redes Pert / CPM.
- Control de costos a través de apropiaciones efectivas, proyecciones de flujo de caja, estudios de desequilibrio económico financiero de los contratos, elaboración de informes de acompañamiento de las obras, negociaciones de reclamos (claims), acciones judiciales y administrativas.
- Cálculo de todas las estructuras provisionales de la obra, tales como dimensionamiento del obrador de las obras, drenaje, distribución de agua potable, colecta de aguas servidas, muros de contención, apuntalamiento, encofrados, juntas de hormigonado y localización de equipos



Comando de todo el “Staff” de la obra, que llego a 5.000 funcionarios.

Detalle de la Obra: Central Termoeléctrica Jorge Lacerda IV, de 350 MW, a carbón, con 1 chimenea de 200m de altura, 2 de 150m de altura, Torre de Enfriamiento de 200 m de largo en hormigón pre moldeado, Caldera de 60 m de altura, desde los trabajos iniciales de movimiento de tierra hasta el montaje electromecánico, contrato por un valor de US\$ 80 M.

Morrison Knudsen Engenharia S.A.

04/84 - 09/85

Empresa Americana con actuación en Brasil en el área de Consultoría y Proyectos de Ingeniería.

Ingeniero de Planificación y control de la construcción.

- Práctica profesional de todas las actividades de planificación y control: cronograma de ejecución, cronograma de compra de materiales y equipos, verificación in situ del cumplimiento de los cronogramas, elaboración de Redes Pert CPM, reuniones de acompañamiento, informes de avance físico y de verificación de los índices de producción.
- Detalle de la Obra: Construcción de edificio con 100.000 m2, siendo considerado el primer edificio inteligente de Rio de Janeiro, con protección solar, piso elevado, sistema de aire acondicionado central, elevadores inteligentes, detector de humos, rociadores “(sprinklers), helipuerto, Torres de Enfriamiento y terminaciones con paneles metálicos. La obra fue una inversión de la Compañía Nacional Cía. de Seguros y vendida a Previsión Privada de Petrobras.



Siderúrgica Mendes Júnior S.A. (Hoy Arcelor Mittal S.A.)

11/79 - 04/84

Industria Siderúrgica en Juiz de Fora –MG, en Implantación en esa época.

Ingeniero Practicante y Jefe del Departamento de Planificación y Control de la construcción.



- Práctica profesional de todas las actividades de construcción da ingeniería civil y montaje electromecánico con vivencia en la ejecución in situ de la obras. Elaboración de la planificación ejecutiva, definiendo las fases de las obras, dimensionamiento de equipos, especificaciones y compra de materiales, utilizando las herramientas de PMI a través de Redes Pert / CPM, informes de acompañamiento y control de costos, especializándose en Gerenciamiento del Proyecto en la práctica.
- Detalle de la Obra: Siderúrgica con producción de 740 mil ton/año, 3 millones de M3 de terrapleneamiento, Subestación, Aciaaria, Laminación y Trefilado como obras industriales, y oficina Central como obra de Edificación, contrato de valor de US\$ 550 M.

Dinâmica Empreendimentos e Construções Ltda.

01/77 - 11/79

Constructora de Edifícios Residenciales y Comerciales en Belo Horizonte-MG e Angra dos Reis-RJ.

Técnico de Construcción e Ingeniero Responsable Técnico.

- Práctica profesional durante el curso de ingeniería en la construcción de 84 apartamentos residenciales y 4 salas comerciales en Shopping Centers de Belo Horizonte - Minas Gerais y Angra dos Reis – Rio de Janeiro.



Acompañamiento de la construcción directamente en el sitio de las obras, verificando el cumplimiento del proyecto arquitectónico, estructural, instalación eléctrica, instalaciones hidráulicas y terminaciones, control de calidad, dosaje del hormigón, control de almacenaje de materiales y elaboración de informes gerenciales de costos

Banco Mercantil de Inversiones S.A.

06/75 - 01/77

*Banco de Inversión del Estado de Minas Gerais – Brasil.***Registro y documentación del Sector de Catastro y Cobranza.**

- Elaboración de fichas de catastro de empresas que solicitaban prestamos al Banco, para fines de inversión, auxiliar en el estudio de capacidad de endeudamiento de las empresas con base en los balances contables, dactilografía y archivo de los documentos del sector.

- *Cursos y seminarios (Periodo - Cargo / Cliente / Proyecto):*
 - 2018 **Curso de Transacciones Inmobiliarias.** – Escuela Monitor – Sao Paulo.
 - 2010 **Gerenciamiento de Proyectos** – Fundación Dom Cabral – Rio de Janeiro
 - 2008 **PMP** – Construcción y Comercio Camargo Corrêa – Sao Paulo
 - 1995 **Contabilidad** – Fundación Dom Cabral – Belo Horizonte
 - 1994 **Marketing** – Fundación Dom Cabral – Belo Horizonte
 - 1992 **Calidad Total** - Fundación Cristiano Otoni – Belo Horizonte
 - 1989 **Política Nacional** – Adesg – Tubarao – Santa Catarina
 - 1988 **Ingeniería Económica** - Unisul – Tubarao – Santa Catarina.